

TABLE DES MATIÈRES

Remerciements.....	3
Sommaire	5
Introduction	7
Chapitre 1. Informer et communiquer	13
I. Connaître la presse en France.....	15
1. L'entreprise de presse	16
2. Panorama de la presse en France.....	16
a. La presse écrite	17
b. La télévision.....	21
c. La radio.....	22
d. Le Web	22
II. Comment s'informent les Français ?	23
1. Le goût des Français pour l'information.....	23
2. Une crise et une défiance grandissantes	26
3. Le fol essor des influenceurs.....	27
III. Communiquer	30
1. Pourquoi communiquer?.....	30
2. Une histoire de réputation	31
3. Le recours à la rhétorique	34
4. Le <i>storytelling</i> ou la mise en récit	35
5. Quelle stratégie de communication ?	37
a. Le carré magique de la communication	38
b. Communication offensive ou défensive ?	39
c. Faire briller les valeurs de l'organisation	40

Chapitre 2. Le journaliste	43
I. L'identité des journalistes.....	45
1. Le statut	46
2. Les écoles de journalisme	47
3. Portrait professionnel.....	49
II. Comprendre la valeur de l'information	52
1. Déetecter la valeur de l'information.....	52
2. <i>Newsworthiness</i>	54
3. La loi de proximité.....	56
III. <i>Modus operandi</i> du journaliste.....	60
1. Les fonctions journalistiques	60
a. Collecter l'information	61
b. Sélectionner l'information.....	61
c. Vérifier l'information.....	61
d. Hiérarchiser l'information.....	62
e. Traiter l'information.....	64
2. Le questionnement du journaliste	64
a. Les questions de base.....	64
b. Les deux questions-filtre	65
3. Le journaliste construit un récit	66
4. La culture du doute.....	69
5. À la recherche de la bonne citation	70
Chapitre 3. La préparation, secret de la réussite	73
I. Principes et outils de la communication.....	75
1. Définir les contours de la communication.....	76
2. Un message efficace	79
a. Le bon ou les bons messages.....	79

b.	J'affirme, je prouve	81
c.	Savoir basculer de l'écrit à l'oral	83
d.	Deux fiches préparatoires.....	84
e.	Répéter le message, encore et encore	90
f.	Deux illustrations	91
3.	La <i>check-list</i> d'une communication efficace	97
a.	Conforme	97
b.	Clair.....	98
c.	Concis	98
d.	Concret.....	99
e.	Compréhensible	100
f.	Crédible	100
g.	Cohérent.....	101
h.	Convergent.....	101
i.	Concernant	102
j.	Convaincant	102
II.	Le circuit de l'information	103
1.	Quand le journaliste se manifeste	103
a.	Éviter l'improvisation.....	103
b.	Le rôle d'appui du service de presse	104
2.	Le contrat d'interview.....	106
III.	Savoir parler à la raison, mais aussi au cœur et au corps	110
1.	Mobiliser les émotions.....	111
2.	Faire bonne figure	113
a.	La bonne posture	113
b.	La tenue et le respect des codes.....	113
3.	Le langage non verbal	114
a.	Le regard	115
b.	La voix.....	116

c. La gestuelle	117
d. Le langage paraverbal.....	119
4. L'atout sourire.....	120
IV. Gagner l'attention	121
1. Capter l'attention.....	122
a. L'attention dans quel but ?.....	122
b. La qualité de l'attention.....	123
c. <i>Customer centric</i>	125
d. Passer avec succès le double filtre.....	125
2. Favoriser l'apprentissage.....	127
a. La méthode heuristique	127
b. Fixer les acquis de l'apprentissage.....	128
V. Le média training, moyen de préparation par excellence.....	130
1. Le média training de fond	132
2. Le média training en vue d'un événement de presse	134
3. Dans la pratique.....	138
a. Bien choisir son média traîneur	139
b. Combien coûte un média training ?.....	142
Chapitre 4. Réussir l'interview.....	145
I. Un principe directeur: « Votre question, ma réponse »	147
1. Le principe de dissociation de la question et de la réponse	148
2. L'insistance du journaliste	149
3. La passe d'armes	150
4. Épinglé!	152

II. Rester soi-même, mais le meilleur de soi-même!	154
1. Le bon positionnement.....	154
2. Mettre du cœur.....	156
3. La gestion mentale	156
4. Se concentrer et se relâcher	158
5. Le bon format	159
III. Maîtriser la dynamique de l'interview	160
1. Marquer des points à chaque réponse	160
2. Une mécanique en deux temps: l'ancrage-recentrage....	162
3. Inverser la polarité	165
4. La question-piège, s'en sortir	167
5. Du bon usage du « off ».....	169
6. Après l'interview	170
IV. Les tactiques d'interview.....	171
1. La mitraillette à questions	172
2. Le copain	173
3. Le « benêt ».....	174
4. Le silencieux.....	174
5. L'incisif	175
6. Le reformulateur	176
7. Le blagueur	177
8. L'hypothétique.....	178
9. L'endormeur.....	179
10. À chaque journaliste, son style	179

Chapitre 5. La communication de crise.....	183
I. Caractériser et évaluer la crise	187
1. Communication en situation de crise ou communication sensible?	187
2. Une réponse proportionnée.....	188
3. Le cycle de vie de la communication de crise.....	189
II. Anticiper la crise.....	192
1. Cartographier les risques.....	192
2. Protocole de crise.....	195
3. La veille	196
4. Des exercices de simulation	197
III. Le dispositif de communication de crise.....	200
1. La mobilisation de l'équipe de communication de crise.....	200
2. Le porte-parole.....	203
3. La cartographie des parties prenantes	206
a. Le public-cible	206
b. Les médias.....	208
4. Le message de crise	209
5. Les attitudes à privilégier	216
Chapitre 6. Les outils et formats pour communiquer	219
I. Les canaux de communication classiques	221
1. Le fichier presse.....	221
2. Le communiqué de presse.....	222
3. Le dossier de presse	226
4. Le repas de presse	229
5. Le voyage de presse	231

6. L'essai-presse	232
7. Le débat public.....	233
8. La table-ronde	234
9. La conférence de presse.....	235
10. Le point presse	236
II. Le levier des réseaux sociaux.....	237
1. Twitter.....	238
2. Le bon tweet.....	241
a. Tweeter dans quel but ?	241
b. Quelle est l'information ?	241
c. La bonne parole	241
d. L'évidente concision.....	242
e. Une orthographe irréprochable	242
f. Enrichir le tweet	243
g. Favoriser la viralité.....	243
h. Quel volume, quelle fréquence ?.....	243
i. Du bon usage du hashtag	244
j. Le <i>call-to-action</i>	244
k. S'entraîner.....	244
Chapitre 7. Mieux communiquer avec la presse, en images	245
1. Informer et communiquer	248
2. Pourquoi communiquer ?.....	250
3. Le carré magique de la communication	251
4. La rhétorique d'Aristote revisitée	252
5. Le périmètre de communication	253
6. La loi de la rhétorique.....	254
7. Le contrat d'interview	255
8. Le questionnement du journaliste	256

9. Le journaliste emprunte à la figure du chercheur d'or ...	257
10. Le journaliste à la recherche d'une citation.....	258
11. Trouver le bon positionnement.....	259
12. Un principe : « Votre question, ma réponse! ».....	260
13. Faire mouche!.....	261
14. La dialectique de l'interview 1: l'ancre – recentrage.....	262
15. La dialectique de l'interview 2: esquiver la question-piège	263
16. Veiller au langage non verbal	264
17. La force du sourire au moment opportun.....	265
18. Le porte-parole est un capitaine tenant son cap	266
19. La <i>check-list</i> de la communication efficace	267
20. La construction du message en communication de crise.....	268
21. Communication de crise : les attitudes à privilégier	269
22. Sélectionner son média trainer	270
23. Synthèse de la prise de parole face à la presse.....	271
Conclusion.....	273
Bibliographie	275